

GUIDE DETAILLE

Developper et piloter l'acquisition de candidats pour son CFA

Definir une strategie d'acquisition, fiabiliser les donnees et convertir les contacts en inscriptions.

DUREE

14 heures - 2 jours

MODALITE

Presentiel

PROCHAINE SESSION

5 octobre 2026 à 09:00

Ce que vous allez accomplir

Definir une strategie d'acquisition, fiabiliser les donnees et convertir les contacts en inscriptions.

- Diagnostiquer le parcours candidat
- Definir les personas et messages
- Choisir les canaux d'acquisition
- Structurer un pipeline candidat
- Construire un tableau de bord et un plan a 30 jours

PROGRAMME DETAILLE

Un parcours structure pour progresser

01 - Jour 1 - Cibler et construire

- Diagnostiquer l'offre et le tunnel
- Cibler les bons candidats
- Construire le mix d'acquisition
- Mobiliser l'IA aux etapes utiles

02 - Jour 2 - Convertir et piloter

- Optimiser le parcours de conversion
- Installer un pipeline candidat
- Relancer sans perdre l'humain
- Piloter et lancer la campagne

MODALITES

Votre parcours en pratique

PUBLIC CONCERNE	Directions de CFA, responsables developpement, admission, communication, relations entreprises et equipes commerciales.
PREREQUIS	Maitriser les usages numeriques courants et venir avec une offre de formation a promouvoir.
DUREE	14 heures - 2 jours
MODALITE	Presentiel

DELAI D'ACCES	Selon la prochaine session disponible
POSITIONNEMENT	Echange de cadrage avant la session
ACCESSIBILITE	Adaptations etudiees selon les besoins

PEDAGOGIE

Une methode active et mesurable

Methodes mobilisees

- Apports structures
- Ateliers guides
- Cas fil rouge
- Feedback formateur

Evaluation

- Auto-positionnement initial
- Observation des productions
- Evaluation finale critee
- Questionnaire de satisfaction

Livrables

- Canvas persona
- Matrice des canaux
- Pipeline candidat
- Sequence de relance
- Tableau de bord KPI
- Plan d'action 30 jours

PROCHAINES SESSIONS

Choisissez la date qui vous convient

5 OCTOBRE 2026 À 09:00	Presentiel - 0/12 places - 800,00 EUR HT
2 NOVEMBRE 2026 À 09:00	Presentiel - 0/12 places - 800,00 EUR HT

Parlons de votre projet

L'équipe Alter Recrut vous accompagne pour choisir la session, vérifier les prérequis et étudier les possibilités de financement.

formation.alter-recrut.fr - contact@alter-recrut.fr