

GUIDE DETAILLE

Developper les relations entreprises et piloter les placements

Structurer la prospection entreprise, qualifier les besoins et securiser les placements.

DUREE

14 heures - 2 jours

MODALITE

Presentiel

PROCHAINE SESSION

7 octobre 2026 à 09:00

Ce que vous allez accomplir

Structurer la prospection entreprise, qualifier les besoins et securiser les placements.

- Segmenter les entreprises
- Construire une proposition de valeur
- Organiser la prospection
- Qualifier une offre
- Piloter les placements

PROGRAMME DETAILLE

Un parcours structure pour progresser

01 - Jour 1 - Cibler et prospecter

- Cartographier le marche
- Construire la proposition de valeur
- Organiser une prospection multicanale
- Utiliser l'IA avec controles

02 - Jour 2 - Qualifier et placer

- Qualifier les besoins
- Structurer le matching
- Suivre les opportunités
- Piloter le plan d'action

MODALITES

Votre parcours en pratique

PUBLIC CONCERNE	Directions de CFA, responsables relations entreprises, developpement, placement et equipes commerciales.
PREREQUIS	Maitriser les usages numeriques courants et venir avec une offre d'alternance ou un portefeuille entreprise.
DUREE	14 heures - 2 jours
MODALITE	Presentiel

DELAI D'ACCES	Selon la prochaine session disponible
POSITIONNEMENT	Echange de cadrage avant la session
ACCESSIBILITE	Adaptations etudiees selon les besoins

PEDAGOGIE

Une methode active et mesurable

Methodes mobilisees

- Apports structures
- Ateliers guides
- Cas fil rouge
- Feedback formateur

Evaluation

- Auto-positionnement initial
- Observation des productions
- Evaluation finale critee
- Questionnaire de satisfaction

Livrables

- Segmentation entreprise
- Argumentaire
- Sequence de prospection
- Pipeline entreprise
- Grille de qualification
- Plan d'action 30 jours

PROCHAINES SESSIONS

Choisissez la date qui vous convient

7 OCTOBRE 2026 À 09:00	Presentiel - 1/12 places - 800,00 EUR HT
4 NOVEMBRE 2026 À 09:00	Presentiel - 0/12 places - 800,00 EUR HT

Parlons de votre projet

L'équipe Alter Recrut vous accompagne pour choisir la session, vérifier les prérequis et étudier les possibilités de financement.

formation.alter-recrut.fr - contact@alter-recrut.fr